



**RLD | Despacho Boutique**

Exclusivo y a medida

# Nota Técnica sobre Oportunidades de Negocio para Empresas Españolas en Emiratos Árabes Unidos

**RLD MADRID**  
Calle Zurbano nº 65, 3º Izq.  
28010 - Madrid (España)  
Tel: 00 34 91 308 6593  
[grupord@grupord.com](mailto:grupord@grupord.com)

**RLD DUBAI**  
Jumeirah Lakes Towers  
Cluster F, HDS Tower, 14<sup>th</sup> Floor  
PO Box 487863 – Dubái (EAU)  
Tel. 00 971 44205963  
[uae@grupord.com](mailto:uae@grupord.com)

## Índice

|    |  |    |
|----|--|----|
| 1. | Propósito y Alcance de la Nota Técnica .....                                       | 3  |
| 2. | ¿Por qué invertir en los EAU? .....  | 3  |
|    | a. Logística e Infraestructura: Un pilar fundamental para el comercio global ..... | 3  |
|    | b. Demanda: un mercado en crecimiento con oportunidades de expansión .....         | 4  |
|    | c. Competitividad.....   | 4  |
| 3. | Sectores de Oportunidad en los EAU .....   | 4  |
| 4. | Programas e Incentivos Industriales en Abu Dabi .....                              | 5  |
|    | Incentivos Industriales Clave.....   | 7  |
| 5. | Proyectos ferroviarios y aeroportuarios en los EAU.....                            | 8  |
| 6. | Oportunidades Específicas para Empresas Españolas .....                            | 9  |
|    | Agua y seguridad alimentaria.....  | 9  |
|    | Smart cities y digitalización .....  | 9  |
|    | Construcción e infraestructuras.....   | 9  |
|    | Transporte ferroviario .....   | 9  |
|    | Aeropuertos .....  | 10 |
|    | Sectores de innovación y valor añadido .....                                       | 10 |
| 7. | Aspectos Prácticos y Legales para la Inversión y Establecimiento .....             | 10 |
|    | Fiscalidad y Régimen Aduanero:.....  | 11 |
|    | Aspectos laborales y de visados .....  | 11 |
|    | Protección de la propiedad intelectual (PI) .....                                  | 12 |
| 8. | Sectores estratégicos: difícil acceso para inversores extranjeros .....            | 12 |
| 9. | Cultura de negocios y recomendaciones de entrada al mercado.....                   | 13 |

## 1. Propósito y Alcance de la Nota Técnica

El objetivo fundamental de esta nota técnica es proporcionar una **visión general actualizada** sobre los sectores económicos con mayor proyección de crecimiento y oportunidad dentro de los Emiratos Árabes Unidos (EAU). Se ha realizado una identificación y análisis de los **sectores estratégicos** que están siendo activamente promovidos por la agenda gubernamental emiratí, en el marco de su visión de diversificación económica, cuyo propósito es reducir la dependencia de los hidrocarburos.

Adicionalmente, se examinan los principales programas, incentivos y marcos regulatorios específicos que han sido diseñados para facilitar el establecimiento y desarrollo de empresas, particularmente en el sector industrial.

Esta nota está diseñada para ser una herramienta **informativa y práctica**. Se dirige especialmente a las empresas españolas que buscan establecerse o expandir su actividad en el mercado de los EAU, con un enfoque particular en aquellas pertenecientes al sector **industrial**, dada la intensidad de sus programas de fomento económico.

## 2. ¿Por qué invertir en los EAU?

Los Emiratos Árabes Unidos se han consolidado como un entorno atractivo para la inversión extranjera directa (IED), sustentado en una combinación de estabilidad económica, políticas favorables al inversor y una clara visión estratégica de desarrollo industrial y tecnológico.

### a. Logística e Infraestructura: Un pilar fundamental para el comercio global

El desarrollo de una infraestructura **logística** de vanguardia es una prioridad y confiere al país una ventaja competitiva distintiva. Su ubicación estratégica lo sitúa en la encrucijada natural de Europa, Asia y África, permitiéndole funcionar como un *hub* para el comercio internacional y facilitando el acceso a mercados tanto emergentes como consolidados.

- **Conectividad marítima y puertos:** La extensa red portuaria incluye algunos de los puertos más grandes y eficientes del mundo, garantizando una conectividad marítima excepcional para la importación y exportación de bienes a través de un fácil acceso a 12 puertos.
- **Facilidades industriales y energía:** El desarrollo de Parques Industriales ofrece parcelas de terreno a precios competitivos, equipadas con infraestructuras de primer nivel (agua, electricidad, telecomunicaciones). Un factor determinante para la industria manufacturera es la disponibilidad de energía a precios competitivos, lo que genera una reducción significativa en los costes operativos para las empresas.

## b. Demanda: un mercado en crecimiento con oportunidades de expansión

El panorama de la demanda, tanto a nivel interno como externo, resulta igualmente prometedor para los inversores:

- **Acceso a mercados regionales:** Los EAU facilitan las exportaciones al ser parte de acuerdos comerciales clave, como los Tratados de Libre Comercio (TLC) con los países del CCG (Consejo de Cooperación del Golfo) y la GAFTA (Gran Zona Árabe de Libre Comercio). Estos acuerdos garantizan el libre flujo de bienes y servicios, y se traducen en un acceso preferencial a un mercado regional de más de 160 millones de consumidores, al eliminar barreras arancelarias.
- **Demanda gubernamental sostenida:** La alta demanda es impulsada por el propio sector gubernamental. Las iniciativas continuas de desarrollo y diversificación económica, sumadas a los grandes proyectos de infraestructura en curso en el Golfo, generan una necesidad constante de bienes y servicios en una amplia variedad de sectores, lo que se traduce en oportunidades significativas para las empresas españolas.

## c. Competitividad

La competitividad es un pilar de la política económica emiratí, lo que se refleja en su posición global: los EAU ocuparon el puesto 10 a nivel mundial en el centro de competitividad mundial en 2023. Un entorno de alta competitividad se traduce directamente en menores costos operativos, mayor facilidad para hacer negocios y un marco estable para la inversión.

Con el objetivo de hacer de la industria un motor fundamental de diversificación económica, los gobiernos de los EAU, y de manera destacada el de Abu Dabi (Abu Dhabi en inglés), han implementado una serie de esquemas de incentivos diseñados para atraer, retener y expandir la inversión industrial. Estos incentivos pueden ser diversos, incluyendo exenciones fiscales, subsidios, acceso a financiamiento preferencial y programas de apoyo a la innovación y la capacitación profesional.

## 3. Sectores de Oportunidad en los EAU

La estrategia de diversificación del país ha delineado los sectores de alto crecimiento y aquellos que gozan de promoción directa por parte del gobierno, creando un mapa de oportunidades para los inversores extranjeros.

Estos sectores se caracterizan por su rápida expansión, impulsada por las tendencias globales y la inversión estratégica local:

- **Energías renovables y sostenibilidad:** Foco en tecnologías de energía solar, hidrógeno verde y avanzadas soluciones de gestión de residuos.

- **Tecnología y digitalización:** Áreas de rápido impacto como la Inteligencia Artificial, Fintech, E-commerce y ciberseguridad.
- **Salud y biotecnología:** Oportunidades en salud digital, equipamiento médico, farmacia e investigación de enfermedades.
- **Logística y transporte:** Desarrollo de Infraestructuras Portuarias y Aeroportuarias avanzadas y soluciones de Smart Logistics.

### Sectores promocionados por el Gobierno

El gobierno ha identificado y está promoviendo activamente estos sectores como pilares para el futuro de la economía:

- Industria espacial y aeroespacial.
- Alimentación y seguridad alimentaria: Incluyendo agricultura de alta tecnología y acuicultura para garantizar la autosuficiencia.
- Manufactura avanzada e Industria 4.0: Este sector es central, impulsado por la iniciativa "Make it in the Emirates", que busca activamente fomentar la producción y manufactura local.

## 4. Programas e Incentivos Industriales en Abu Dabi

La Estrategia Industrial de Abu Dabi (ADIS, por sus siglas en inglés), impulsada por el Departamento de Desarrollo Económico de Abu Dabi (ADDED), representa una apuesta decidida del emirato por consolidarse como uno de los centros industriales más competitivos y avanzados de la región.

El gobierno ha comprometido una inversión inicial de 10.000 millones de dirhams (aproximadamente 2.700 millones de dólares) para apoyar esta transformación.

Entre los principales objetivos de la estrategia se encuentra duplicar la inversión y el tamaño del sector industrial, incrementando su contribución al PIB hasta los 172.000 millones de AED. Además, ADIS prevé la expansión del comercio internacional no petrolero del emirato en más de 178.000 millones de AED.

La estrategia industrial se alinea con las prioridades nacionales de sostenibilidad, competitividad internacional, transición energética y desarrollo del conocimiento. Está diseñada para apoyar las metas del país hacia la neutralidad de carbono en 2050 (Net Zero 2050) y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

En cuanto a sectores prioritarios, ADIS se centra en industrias clave con alto potencial de crecimiento, incluyendo la industria química, farmacéutica, eléctrica, electrónica, procesamiento de alimentos, maquinaria y transporte.

Para apoyar el desarrollo de estos sectores, la estrategia se estructura en cinco programas, que actúan como pilares del plan:

- **Programa Industria 4.0:** Este programa tiene como objetivo acelerar el crecimiento y la competitividad del sector industrial mediante la adopción de tecnologías avanzadas como la inteligencia artificial, robótica, big data, impresión 3D y automatización. Se apoya en iniciativas como el Programa de Fabricación Inteligente, que busca facilitar la transformación digital de las empresas manufactureras.

El Smart Manufacturing Incentive Programme (SMIP), con una dotación de 500 millones de dirhams, está diseñado para apoyar a las pymes industriales en la adopción de tecnologías de Industria 4.0. Este plan se complementa con el Smart Manufacturing Competence Centre (SMCC), un espacio de formación y asesoría técnica que permite a las empresas experimentar con nuevas soluciones digitales y de automatización.

- **Programa de Economía Circular:** El programa impulsa la sostenibilidad en el sector industrial mediante un enfoque centrado en la producción y el consumo responsables. Desarrolla un marco regulatorio sólido para la gestión de residuos, el reciclaje y la eficiencia en el uso de recursos. También promueve la integración de criterios ESG (ambientales, sociales y de gobernanza) en la operativa de las empresas. Esta iniciativa busca garantizar un crecimiento industrial que sea compatible con los objetivos medioambientales del emirato, en línea con su compromiso con la neutralidad de carbono para 2050.
- **Programa de facilitación del ecosistema industrial:** Este programa está diseñado para eliminar barreras burocráticas, incentivar la inversión y facilitar la actividad empresarial. Entre sus medidas se encuentra el despliegue de un sistema digital de información geográfica (GIS) para mapear terrenos industriales disponibles, así como el establecimiento de una iniciativa de inspección unificada que mejora los controles de calidad. Adicionalmente, se prevé la implementación de esquemas de reembolso de tasas y otras formas de incentivos para empresas que operan dentro del marco de ADIS.
- **Programa de cadena de suministro nacional:** Este eje estratégico se centra en fortalecer la autosuficiencia industrial de Abu Dabi y aumentar la resiliencia de sus cadenas de suministro. Se promueve activamente la producción local y se fomenta el consumo de productos nacionales mediante la ampliación de la “Golden List”, que prioriza la adquisición gubernamental de bienes fabricados localmente. También se apoya la internacionalización de productos emiratíes a través de acuerdos comerciales y plataformas de exportación.
- **Programa de desarrollo de la cadena de valor:** Con el objetivo de integrar y expandir la infraestructura industrial del emirato, este programa promueve inversiones en instalaciones de producción, almacenamiento y

logística. Asimismo, se han puesto en marcha mecanismos de financiación específicos como un fondo de inversión de capital para la cadena de suministro, y programas de “offsets industriales” que ofrecen incentivos a empresas extranjeras a cambio de contribuir al desarrollo de la cadena de valor local. También se contemplan beneficios fiscales y subvenciones para atraer inversión extranjera directa (IED).

## Incentivos Industriales Clave

Estos incentivos están diseñados para reducir los costos y aumentar la competitividad de las empresas industriales:

- **Certificado In-Country Value (ICV):** mejora el acceso a contratos gubernamentales para empresas que demuestran contribución local mediante compras nacionales y contratación de emiratíes.
- **Make it in the Emirates Accelerator:** ofrece acceso a líneas de producción, laboratorios de I+D, apoyo logístico y conexiones con inversores para acelerar la industrialización y la innovación.
- **Programa de Apoyo Energético:** reducción de costes operativos: tarifas preferenciales de electricidad, agua y gas en zonas industriales estratégicas.
- **ADIO Innovation Programme:** otorga apoyo financiero y técnico a empresas en sectores prioritarios como agrotecnología, biotecnología, TIC, servicios financieros y energías limpias.
- **Hub71 Access Programme:** diseñado para startups tecnológicas; ofrece incentivos en efectivo y en especie, espacio de oficina, acceso a talento y visibilidad en el mercado.
- **DIFC Innovation Licence:** licencia con tarifas reducidas y mayor flexibilidad regulatoria, además de beneficios en visados y coworking.
- **Land Incentives Programme:** tarifas de arrendamiento bajas y contratos incentivados a largo plazo para empresas que se alineen con los subsectores prioritarios del Emirato. condiciones preferenciales para la adquisición y uso de terrenos industriales, especialmente en zonas estratégicas como TA'ZIZ.
- **Golden List:** Mecanismo que fomenta la cadena de suministro local al aumentar la demanda de bienes fabricados localmente a través de las adquisiciones gubernamentales, incluyendo fabricantes con una alta contribución a la economía local.
- **Programa de Ecosistema Financiero:** Facilita el apoyo monetario a las empresas a través de una amplia variedad de **ofertas de préstamos** de los bancos más prominentes de Abu Dabi.

- **Exención de Aduanas:** Se ofrece una **exención del 5% del derecho de aduana** para insumos esenciales de las líneas de producción industrial (maquinaria, piezas de repuesto, materias primas, productos semiacabados) para fomentar la inversión.
- **Smart Manufacturing Incentive Programme (SMIP):** fondo de 500 millones de dirhams para apoyar a pymes industriales en la adopción de tecnologías de Industria 4.0.
- **Smart Manufacturing Competence Centre (SMCC):** centro especializado en asesoría, formación y pruebas piloto para la transformación digital de la industria.
- **Technology Transformation Incentive Scheme:** promovido por el Ministerio de Industria y Tecnología Avanzada; ofrece auditorías gratuitas, bonos adicionales en el puntaje ICV y acceso a subvenciones para modernización tecnológica.
- **Investor Journey (TAMM):** digitalización completa de los trámites empresariales, desde licencias hasta contratos, con el fin de reducir costes y simplificar la instalación de negocios. Los costes son reducidos para licencias con actividades industriales.

## 5. Proyectos ferroviarios y aeroportuarios en los EAU

Los Emiratos Árabes Unidos están impulsando ambiciosos proyectos de transporte ferroviario y aeroportuario que buscan reforzar su papel como *hub* logístico y turístico global.

En el ámbito ferroviario, el proyecto Etihad Rail contempla más de 1.200 km de vías que conectarán los siete emiratos y la frontera con Arabia Saudí, con servicios de carga ya operativos y planes para pasajeros a medio plazo. A esto se suma el Hafeet Rail, que unirá Al Ain con el puerto omaní de Sohar, y la Blue Line del Metro de Dubái, en ejecución hasta 2029. Estas iniciativas suponen oportunidades en obras civiles, estaciones, señalización, electrificación, sistemas de control y servicios de mantenimiento.

En cuanto a infraestructuras aeroportuarias, destacan los planes de ampliación del aeropuerto de Sharjah (hasta 20 millones de pasajeros) y del aeropuerto internacional de Ras Al Khaimah, además de las inversiones en modernización tecnológica de terminales y operaciones. Aquí se abren espacios para empresas especializadas en diseño, construcción, integración de sistemas de seguridad, gestión de equipajes, eficiencia energética y digitalización de servicios.

## 6. Oportunidades Específicas para Empresas Españolas

### Agua y seguridad alimentaria

- **Agua y desalación:** ingeniería, gestión de plantas, tecnologías de ahorro y soluciones modulares de desalación.
  - *Recomendación:* establecer alianzas con operadores locales y participar en licitaciones bajo esquemas PPP.
- **Agrotech / seguridad alimentaria:** tecnologías de riego, invernaderos inteligentes, soluciones postcosecha.
  - Posibilidad de proyectos piloto en EAU.

### Smart cities y digitalización

- Soluciones para **gestión energética** y eficiencia en edificios.
- **Plataformas de movilidad urbana**, sensores IoT y sistemas de monitorización.
- Encaje con la estrategia emiratí de **ciudades inteligentes** y **digitalización** acelerada.

### Construcción e infraestructuras

- **Proyectos complejos y PPP** en obra pública, hospitales y plataformas logísticas.
- En **infraestructura pesada:** puentes, túneles, estaciones y edificaciones auxiliares.

### Transporte ferroviario

- **Obras civiles:** contratos vinculados a Etihad Rail, Hafeet Rail y la Blue Line del metro de Dubái.
- **Componentes ferroviarios y tecnologías de control:** señalización, sistemas de tráfico, electrificación, equipamiento de estaciones y suministro de carril.
- **Diseño de estaciones modernas:** arquitectura, experiencia del pasajero, accesibilidad e intermodalidad.
- **Consultoría y gestión de proyectos:** planificación, BIM, gestión ambiental, estándares de seguridad y criterios ESG.
- **Tecnologías digitales de transporte:** integración multimodal, billete único, mantenimiento predictivo, sensores IoT.

## Aeropuertos

- **Construcción y expansión:** diseño de nuevos terminales, ampliación de existentes e integración tecnológica (equipajes, seguridad, control de pasajeros y carga aérea).
- **Sostenibilidad y eficiencia:** materiales de bajo carbono, climatización eficiente, energías renovables auxiliares, compensaciones de emisiones.
- **Operaciones y mantenimiento:** capacitación de personal, mantenimiento de infraestructuras aeroportuarias, operación de sistemas, programas de entrenamiento o *joint ventures* técnicos.
- El traslado total de operaciones de DXB al nuevo **Al Maktoum International (DWC)**, con un proyecto valorado en AED 128.000 millones, capacidad para 260 millones de pasajeros y puesta en marcha prevista hacia 2034.

## Sectores de innovación y valor añadido

- **Biotech y salud digital:** I+D, telemedicina, historia clínica electrónica e integración tecnológica hospitalaria.
- **Economía circular y residuos:** consultoría, diseño de plantas, tecnologías de valorización y reciclaje.
- **Manufactura avanzada / Industria 4.0:** automatización, robótica e integración de procesos en zonas industriales de Abu Dabi y Sharjah.
- **Ingeniería aeroespacial:** mantenimiento, sistemas de navegación y componentes de alto valor añadido.

## 7. Aspectos Prácticos y Legales para la Inversión y Establecimiento

Una planificación legal y práctica rigurosa es esencial para un establecimiento exitoso en los EAU.

- **Zonas Francas (*Free Zones*):** Ofrecen la ventaja de la propiedad 100% extranjera, exenciones fiscales y arancelarias, pero con restricciones para operar directamente en el mercado local (*mainland*).
- **Territorio Principal (*Mainland*):** Permite la operación directa en el mercado local. Las reformas recientes permiten la propiedad 100% extranjera en la mayoría de los sectores, eliminando la necesidad de un socio emiratí mayoritario, aunque con requisitos específicos de licenciamiento.

- **Joint Ventures / Consorcios (UTEs):** modalidad efectiva para grandes proyectos, especialmente en infraestructuras y construcción, que facilita cumplir con requisitos de participación local (ICV) y acceder a licitaciones públicas.
- **Sucursales u oficinas de representación:** permiten presencia comercial sin necesidad de constituir una sociedad independiente, útil para prospección de mercado y estudios piloto. Se podrá utilizar la experiencia de la matriz en licitaciones públicas.

## Fiscalidad y Régimen Aduanero:

- **Impuesto al Valor Agregado (IVA):** aplicable a la mayoría de los bienes y servicios, con un tipo general del 5%. Es obligatorio registrarse para efectos de IVA y cumplir con la facturación y presentación de declaraciones periódicas.
- **Impuesto de Sociedades:** recientemente introducido, grava las empresas con beneficios superiores a AED 375,000 al 9%. Las empresas deben planificar su estructura fiscal considerando este umbral y optimizando la carga impositiva dentro de la legalidad.
- **Acuerdo de Doble Imposición entre España y los EAU:** es fundamental revisar este acuerdo para evitar doble tributación sobre beneficios y dividendos y facilitar la repatriación de dividendos.
- **Régimen aduanero:** los EAU aplican un arancel general del 5%, con exenciones significativas para insumos industriales y maquinaria utilizada en proyectos productivos. Esto favorece la importación de equipos y materiales sin afectar la competitividad.

## Aspectos laborales y de visados

- **Legislación laboral:** regula contratación, salarios mínimos, horas de trabajo, seguridad y beneficios. Se requiere cumplir estrictamente con los contratos de trabajo locales y las normativas sobre despido y terminación laboral.
- **Visados de trabajo y residencia:** toda empresa debe gestionar permisos para empleados extranjeros, incluyendo visados de residencia, trabajo y entradas múltiples.
- **Requisitos de nacionalización laboral (emiratización):** en determinados sectores, se exige contratar un porcentaje de empleados locales, especialmente en empresas medianas y grandes.

## Protección de la propiedad intelectual (PI)

- Es crucial **registrar marcas, patentes, diseños y derechos de autor** ante la Autoridad Nacional de Propiedad Intelectual de los EAU para asegurar los activos intangibles.
- Las empresas deben **vigilar la vigencia de sus registros**, monitorizar posibles infracciones y planificar contratos de licencia o acuerdos de transferencia tecnológica para proteger su know-how.
- La protección efectiva de PI permite **participar en licitaciones públicas**, colaborar con socios locales y atraer inversores, garantizando que la innovación y los diseños desarrollados en España estén amparados legalmente en el mercado emiratí.

## 8. Sectores estratégicos: difícil acceso para inversores extranjeros

Ciertos sectores económicos son considerados de impacto estratégico para el país. Esta calificación implica que son actividades altamente reguladas, donde el acceso para inversores extranjeros está limitado o sujeto a condiciones especiales, con el objetivo de proteger la soberanía, la seguridad y los intereses nacionales.

La Resolución del Gabinete N.º 55 de 2021 define una lista de sectores que, por su naturaleza, requieren mayores controles y restricciones. Entre los principales requisitos:

- Obligación de contar con un socio local emiratí.
- Limitación de propiedad extranjera, incluso con la apertura total de capital permitida en otros sectores.
- Condiciones adicionales para la composición del consejo de administración.
- Supervisión directa por parte de autoridades sectoriales.

Algunos de los sectores que requieren especial atención por parte de los inversores y asesores legales son:

1. Defensa, seguridad y actividades militares.
2. Entidades bancarias, casas de cambio, compañías de seguros y financieras salvo que consigan la aprobación del Banco Central.
3. Telecomunicaciones y servicios de infraestructura crítica.

4. Actividades religiosas (servicios relacionados con el Hajj, Umrah, educación coránica, etc.).

## 9. Cultura de negocios y recomendaciones de entrada al mercado

El éxito en los Emiratos Árabes Unidos depende en gran medida de comprender la cultura empresarial local y de definir una estrategia de entrada bien orientada. El respeto a las costumbres y al protocolo de negocios es esencial: la construcción de confianza personal suele ser más determinante que la negociación directa, y los procesos de decisión requieren paciencia y continuidad en las relaciones. Aspectos como la etiqueta en la comunicación, la vestimenta formal y la puntualidad transmiten profesionalidad y respeto hacia el entorno local.

En cuanto a la estrategia de entrada, contar con un socio emiratí o un distribuidor estratégico facilita el acceso a redes de contacto, agiliza trámites regulatorios y aporta conocimiento del mercado. La modalidad de joint ventures o consorcios (UTEs) se ha consolidado como una vía eficaz para participar en grandes proyectos, tanto por los requisitos de contenido local (ICV) como por la necesidad de adaptación cultural.

La presencia activa en ferias y eventos sectoriales constituye otro canal fundamental para posicionarse en el mercado. Citas como ADIPEC (energía), GITEX (tecnología) o Arab Health (salud) permiten a las empresas españolas establecer vínculos, identificar oportunidades y medir el pulso del mercado en tiempo real.

Por último, las compañías interesadas deben aprovechar los programas de apoyo disponibles en ambos países. En EAU destacan los esquemas de ADIO, Hub71 o el Ecosystem Programme, mientras que en España existen instrumentos de internacionalización como el CDTI, ICEX y los fondos europeos. El enfoque más exitoso pasa por concentrarse en nichos donde la oferta española es claramente competitiva, como las infraestructuras complejas, la gestión del agua, o la digitalización en sectores clave como el ferroviario, aeroportuario y sanitario.

***Nota realizada por el equipo RLD Dubái***

